


企業 No.		2						台灣商談會參加企業調查表			
企業概要	企業名稱	株式会社クロムビジョン									
		(英文) Chrome Vision Co., Ltd.									
	地址	東京都渋谷区初台2-16-20-211									
		(英文) #211 2-16-20 Hatsudai Shibuya-ku, Tokyo, Japan									
	負責人姓名	伊藤彩			電話	+81-90-7163-6566					
	FAX				E-mail	Aya_i0116@chromevision.co.jp					
	URL	https://chromevision.co.jp/									
	事業內容	專為醫療機構提供的數位影像內容線上提供服務「V-IC」									
	資本額	5,000,000 日圓			成立時間	2022 年 8 月		員工	4 人		
海外交易實績	無										
1. 企業業務內容 (公司技術與商品之特色與優勢)											
<p>向醫療機構提供「V-IC (Videos for Informed Consent)」服務，製作以實景拍攝、能對患者深入淺出地解說知情同意 (以下簡稱 IC) 所需說明的影片，並透過線上方式提供。</p> <p>【實績】已引進名古屋大學醫學部附屬醫院、獨立行政法人國立醫院機構名古屋醫療中心、社會醫療法人宏潤會大同醫院 (名古屋)、社會醫療法人財團慈泉會相澤醫院 (松本)</p> <p>【營業據點】東京都</p> <p>【製造據點】東京都</p> <p>【公司產品特色】本產品是與日本國內患者安全領域的權威——名古屋大學醫學部副院長長尾能雅教授共同研究開發。透過將患者說明中不可或缺的項目標準化並予以提供，使其成為與競爭對手截然不同的專業知情同意 (IC) 支援影片。最大的特徵在於使用實際醫療現場的影像，對患者而言是首次見到的畫面，能讓他們感同身受並加深理解。此外，還能大幅減輕醫療人員在說明業務上的負擔，其成果已發表於國際醫學期刊。運用約 30 年在 NHK 累積的影像製作技術，並由影像製作的領航者參與製作，這也是競</p>											
											
2. 期望洽商內容											
<input checked="" type="checkbox"/> 產品或技術的 (<input checked="" type="checkbox"/> 銷售 <input type="checkbox"/> 採購) <input type="checkbox"/> 生產的 (<input type="checkbox"/> 接單 <input type="checkbox"/> 外包) <input type="checkbox"/> 技術合 <input type="checkbox"/> 維護的 (<input type="checkbox"/> 代行承包 <input type="checkbox"/> 在台灣委託) <input checked="" type="checkbox"/> 代理商的 (<input checked="" type="checkbox"/> 尋找 <input checked="" type="checkbox"/> 承攬) <input checked="" type="checkbox"/> 與台灣企業合作開拓中國等海外市場 <input type="checkbox"/> 其他 ()											
【具體內容】											
<p>我們希望評估此服務在台灣市場的潛力，確認其是否能在提升台灣醫療機構患者滿意度，保障患者充分知情權，同時對醫療人員的工作方式改革帶來貢獻。雖然日本也在推動醫療 DX (數位轉型)，但由於醫師與醫院的個別差異性大，引進門檻絕不算低。本公司的服務也一樣，與患者渴望確實了解醫療內容的心情不同，不少醫院對於展示醫療現場有所抗拒，或對引進新服務感到不安。我們希望透過這次兼具實地考察性質的參展，確認台灣醫療現場對本服務的接受度，並了解當地對醫療數位轉型 (DX) 的關注程度，以掌握實際的第一線反應。我們目標是以台灣為起點，未來進一步放眼中國及亞洲地區，成為支撐醫療演進、使其更貼近患者的力量。此外，由於涉及影像內容，我們也希望探討如何開發出符合當地慣例的平台，在確保著作權受到嚴格保護的前提下，將必要的影像精準傳遞給有需要的患者。</p>											
3. 期望洽商對象											
<p>與台灣醫療機構有貿易往來的各家製造商，例如病床製造商、醫療器材製造商等。</p> <p>以及對提升 DX 或 PX (患者體驗) 有高度興趣的醫療機構。</p>											
聯絡窗口	姓名	伊藤彩			部門/職稱	代表董事					
	電話	+81-3-3379-0801			FAX						
	手機	+81-90-7163-6566			使用語種	<input checked="" type="checkbox"/> 日文 <input checked="" type="checkbox"/> 英文 <input type="checkbox"/> 中文 <input type="checkbox"/> 其他					
	E-mail	Aya_i0116@chromevision.co.jp									

企業 No.	4						台灣商談會參加企業調查表					
企業概要	企業名稱		PLIMES 株式會社 (英文) PLIMES Inc.									
	地址		茨城県つくば市天王台 1-1-1 産学リエゾン共同研究センター棟 201 室 (英文) Room#201 ILC Bldg. 1-1-1 Tennodai, Tsukuba, Ibaraki 305-8577 Japan									
	負責人姓名		鈴木 健嗣			電話		029-853-5818				
	FAX		—			E-mail		backoffice@plimes.com				
	URL		https://www.gokuri.com/									
	事業內容		醫療社福器材及系統的製造與研發									
	資本額		7,500 萬日圓		成立時間		2018 年 4 月		員工		6 人	
	海外交易實績		曾銷售給瑞典研究機構及台灣代理商									

1. 企業業務內容 (公司技術與商品之特色與優勢)

【實績】

共同研究合作機構：筑波大學附屬醫院、高知大學醫學部、東京醫科齒科大學、鹿兒島大學、茨城縣立醫療大學、新潟大學、株式會社明治

引進實績：除上述大學外，另有水戶濟生綜合醫院、濱松復健醫院、MS 齒科診所、澀谷齒科醫院、住林全能照護株式會社、Pigeon 株式會社等。

藥事相關：取得 2023 年度醫療器材認證 (GOKURI™頸部配戴型電子聽診器)、醫療器材製造業者、第二種醫療器材製造銷售業者

補助金與承攬業務等：獲選 2018 年度新能源產業技術綜合開發機構 (NEDO) 「課題解決型輔具實用化開發支援事業」、獲選 2022 年度國立研究開發法人日本醫療研究開發機構 (AMED) 「醫工合作創新推進事業 (開發與事業化事業) 新創培育」、2025 年度獲國立研究開發法人日本醫療研究開發機構 (AMED) 「次世代型醫療器材開發等促進事業」

獲獎經歷：2017 J-Tech Startup 認證企業、2018 Japan Business Model Competition 優勝、2018 Microsoft for Startup 獲選、2021 MedTech Innovator Asia Accelerator Cohort 選拔

【營業據點】筑波市

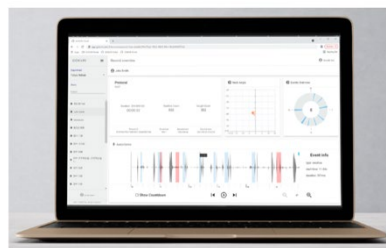
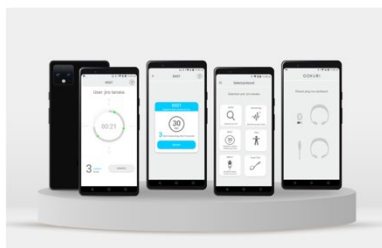
【製造據點】筑波市

【公司產品特色】

GOKURI 是一項 IT 服務，結合了用於聽取吞嚥音的頸部佩戴型電子聽診器 (頸帶)、量測吞嚥功能的應用程式，以及業務支援雲端。

針對因年齡或疾病等原因而需要進食監護的人士，可以簡便地進行吞嚥功能篩檢及進食中的監測。

透過活用 GOKURI，能結合該對象的生活環境，更詳細地記錄有助於預防誤吸風險及預防、改善口腔衰弱的資訊。這些資訊可與遠端參與進食協助的各職務人員線上共享，雲端系統將協助在適當的時機引導就醫或介入。



2. 期望洽商內容

- 產品或技術的 (銷售 採購) 生產的 (接單 外包) 技術合作
維修保養的 (代理承包 在台灣的外包) 代理商的 (尋找 承攬)
與台灣企業合作開拓中國等海外市場 其他 (引進台灣的醫院與診所)


【具體內容】

希望獲取有望顧客，持續帶動產品銷售，主要目標對象為醫院、實施在宅醫療或居家照護的診所透過展覽與商談，訴求本產品在「吞嚥功能篩檢」及「用餐過程監測」等方面的應用價值，進而引導至具體的導入評估。此外，我們將致力於創造實際醫療與照護現場的引進案例，透過臨床及運作層面有用性的視覺化呈現，提升產品信賴度，並為未來的全面推廣奠定基礎。

3. 期望洽商對象

醫院及提供在宅醫療或居家看護的診所中，積極投入進食吞嚥復健或口腔功能管理的醫療機構。

聯絡窗口	姓名	山田 朋子	部門／職稱	Corporate Team
	電話	+81-29-853-5818	FAX	-
	手機	無	使用語種	<input checked="" type="checkbox"/> 日文 <input checked="" type="checkbox"/> 英文 <input type="checkbox"/> 中文 <input type="checkbox"/> 其他
	E-mail	backoffice@plimes.com		

企業 No.		5						台灣商談會參加企業調查表			
企業概要	企業名稱	オーラバブル株式会社									
		(英文) ORABUBBLE, Inc.									
	地址	〒800-0304 福岡県京都郡苅田町鳥越町1-28									
		(英文) 1-28, Torigoe, Kanda, Miyako-gun, Fukuoka, 800-0304									
	負責人姓名	小河原 悟			電話	090-4359-6280					
	FAX				E-mail	s.ogahara@orabubble.net					
	URL	orabubble.jp									
	事業內容	製造與銷售使用超微細氣泡 (Ultra Fine Bubble) 技術的口腔清洗器等產品									
	資本額	300 萬日圓			成立時間	2025 年 4 月		員工	4 人		
海外交易實績	無										
1. 企業業務內容 (公司技術與商品之特色與優勢)											
<p>【源自日本・次世代口腔清洗器 OraBubble】</p> <p>OraBubble 是由日本醫師兼金屬加工公司社長開發，無需牙刷的咬嘴型口腔清洗器。</p> <p>■技術與產品特徵</p> <p>① 微細氣泡技術：極小的氣泡會進入牙縫或黏膜間隙，無需摩擦即可強力去除污垢。② 取得專利的獨家排水機制：設計使排水壓高於給水壓。口腔內不會積水且無需「漱口」，能大幅防止誤吸或嗆咳的風險。③ 減輕現場負擔：只需含住咬嘴約 1 分鐘即可完成全口清洗。照護者不會有手指被咬傷的危險，且無需大規模的電氣或配管工程，可立即安裝於現有的洗臉台等地方。</p> <p>■壓倒性的實績</p> <p>憑藉已取得專利的獨家技術，獲得日本首個 TAIS 代碼 (福祉用具資訊系統)，確保了國家認可的可靠性；基於人體工學的設計榮獲 2023 年 Good Design Award；已導入日本的照護設施及醫療護理現場。這是能同時解決台灣高齡化社會面臨的照護人力不足與安全口腔護理課題的劃時代解決方案。</p>											
 <p>產品照片</p>											
2. 期望洽商內容											
<p>■產品或技術的 (<input checked="" type="checkbox"/>銷售 <input type="checkbox"/>採購) <input type="checkbox"/>生產的 (<input type="checkbox"/>接單 <input type="checkbox"/>外包) <input checked="" type="checkbox"/>技術合作</p> <p>■維修保養的 (<input type="checkbox"/>代理承包 <input checked="" type="checkbox"/>在台灣的外包) <input checked="" type="checkbox"/>代理商的 (<input checked="" type="checkbox"/>尋找 <input type="checkbox"/>承攬)</p> <p><input type="checkbox"/>與台灣企業合作開拓中國等海外市場 <input type="checkbox"/>其他 ()</p>											
<p>【具體內容】</p> <p>① 開拓銷售代理商與合作夥伴：與在台灣醫療、照護產業擁有強大通路的公司進行業務合作。</p> <p>② 照護設施與醫院的測試引進：在當地設施進行實證實驗或初期引進。</p> <p>針對台灣面臨的照護人力不足及預防吸入性肺炎等課題，希望能以在日本的實績為基礎提出解決方案，並與合作夥伴共同開拓市場。</p>											
3. 期望洽商對象											
銷售代理商、照護設施、醫院、牙科診所等											
聯絡窗口	姓名	小河原 悟			部門/職稱	代表董事					
	電話	093-436-5200			FAX						
	手機	090-4359-6280			使用語種	<input checked="" type="checkbox"/> 日文 <input type="checkbox"/> 英文 <input type="checkbox"/> 中文 <input type="checkbox"/> 其他					
	E-mail	s.ogahara@orabubble.net									

3. 期望洽商對象

符合上述條件之企業

聯絡窗口	姓名	下村 明司	部門／職稱	CEO
	電話	050 -1742 -4400	FAX	050 -3535 -5421
	手機	080-5530-7644	使用語種	<input checked="" type="checkbox"/> 日文 <input checked="" type="checkbox"/> 英文 <input type="checkbox"/> 中文 <input type="checkbox"/> 其他
	E-mail	hiroshi.shimomura@magicshields.co.jp		

企業 No.	7						台灣商談會參加企業調查表					
企業概要	企業名稱		ヘルス・レコード・AI エージェント株式会社 (英文) Health Record AI Agent, Inc.									
	地址		東京都渋谷区富ヶ谷1丁目37番5号 (英文) 1-37-5 Tomigaya, Shibuya-ku, Tokyo									
	負責人姓名	鈴木大志	電話	03-5478-7218								
	FAX		E-mail	h.suzuki@hr-aiagent.co.jp								
	URL	https://www.hr-aiagent.co.jp										
	事業内容	AI 的開發、銷售、維護及客戶支援。										
	資本額	20 萬日圓	成立時間	2026 年	1 月 26	員工	5 人					
	海外交易實績	無										

1. 企業業務內容 (公司技術與商品之特色與優勢)

【實績】已引進日本國內的醫療器材製造商及健康食品製造商，並獲得高度評價

【營業據點】日本

【製造據點】日本

【公司產品特色】

• 核心技术：採用「Llama 4」，並基於強大的獨家專利組合 (特願 2025-209830) 實現優化。

• 個人化健康計畫：AI 會根據基本資訊進行高度分析，即時建立專屬的健康計畫。

• 自動發行「使用箋」：針對健康器材，由 AI 自動建議「何時」、「多少 (強度與時間)」、「順序」，並透過應用程式引導，讓使用者能毫不猶豫地執行。

• 與使用者共同進化的 AI：透過強化學習分析使用紀錄與效果回饋，使建議精確度隨著使用次數的增加而持續提升。

• 多語系支援：支援包括台灣市場在內的多種語言，並可透過 API、OEM 進行 B2B 系統整合。



2. 期望洽商內容

✓產品或技術的 (✓銷售 採購) 生產的 (接單 外包) 技術合作

維修保養的 (代理承包 在台灣的外包) 代理商的 (尋找 承攬)

✓透過與台灣企業合作開拓中國等海外市場 其他 ()

【具體內容】

正在尋求能將健康照護設備與產品轉化為「持續性健康體驗」的系統銷售對象，以及能支援在當地進行全球化佈局的銷售代理商或合作夥伴。

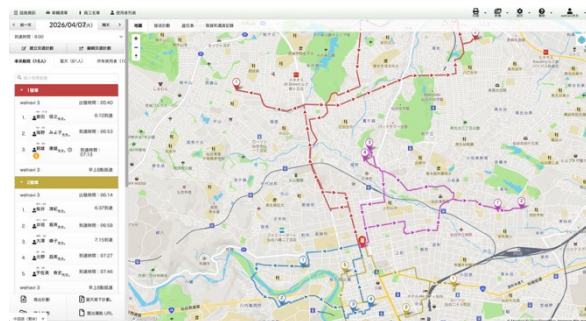
3. 期望洽商對象 銷售健康照護產品的台灣企業


銷售健康照護產品的台灣企業

聯絡窗口	姓名	日高正人	部門/職稱	董事
	電話	03-5478-7218	FAX	
	手機	090-3048-2550	使用語種	✓日文 <input type="checkbox"/> 英文 <input type="checkbox"/> 中文 <input type="checkbox"/> 其他
	E-mail	hidaka@hr-aiagent.co.jp		

企業 No.		8				台灣商談會參加企業調查表			
企業概要	企業名稱	株式会社 SMILE CURVE							
		(英文) SMILE CURVE inc							
	地址	東京都新宿区信濃町 35 慶應義塾大学病院 2 号館 9 階 N8							
		(英文) N8, 9th Floor, Building 2, Keio University Hospital 35 Shinanomachi, Shinjuku-ku, Tokyo, Japan							
	負責人姓名	野口 昌克			電話	090-9860-2688			
	FAX	-			E-mail	noguchi@smilecurve.jp			
	URL	https://smilecurve.jp/							
	事業內容	醫療裝置的開發銷售							
資本額	1,500,000		成立時間	2023 年 8 月		員工	5 人		
海外交易實績	無								
1. 企業業務內容 (公司技術與商品之特色與優勢)									
<p>【公司產品特色】 能以高速 (1 秒)、高精度 ($\pm 1\text{mm}$) 量測體表面的 3D 掃描儀。</p> <p>體積小且輕巧 (5kg)，搬運與安裝皆十分簡便。 透過軟體可將體表面的歪斜視覺化，並自動計算左右差異。 可用於脊椎變形疾病 (如側彎症等) 的篩檢等用途。 目標客戶預計為醫療機構、學校、復健中心、運動設施等。</p> <p>【實績】 已完成 PMDA 醫療器材 Class I 申報。 舊型機在日本每年用於約 13 萬名兒童的脊椎側彎篩檢， 已實現早期發現的成效。</p>									
									
2. 期望洽商內容									
<input checked="" type="checkbox"/> 產品或技術的 (<input checked="" type="checkbox"/> 銷售 <input type="checkbox"/> 採購) <input type="checkbox"/> 生產的 (<input type="checkbox"/> 接單 <input type="checkbox"/> 外包) <input type="checkbox"/> 技術合作 <input checked="" type="checkbox"/> 維修保養的 (<input checked="" type="checkbox"/> 代理承包 <input type="checkbox"/> 在台灣的外包) <input checked="" type="checkbox"/> 代理商的 (<input checked="" type="checkbox"/> 尋找 <input checked="" type="checkbox"/> 承攬) <input checked="" type="checkbox"/> 與台灣企業合作開拓中國等海外市場 <input type="checkbox"/> 其他 ()									
<p>【具體內容】 正在尋找能負責向醫療機構 (整形外科、小兒科)、學校健檢進行設備銷售及售後維護服務的代理商。不僅在台灣，中國也正實施脊椎側彎篩檢，因此我們也希望能尋求具備從台灣拓展至中國等海外市場能力的代理商。</p>									
3. 期望洽商對象									
醫療器材的銷售代理商									
聯絡窗口	姓名	野口 昌克			部門/職稱	代表董事			
	電話	09098602688			FAX	—			
	手機	09098602688			使用語種	<input checked="" type="checkbox"/> 日文 <input checked="" type="checkbox"/> 英文 <input type="checkbox"/> 中文 <input type="checkbox"/> 其他			
	E-mail	noguchi@smilecurve.jp							

企業 No.	9					台灣商談會參加企業調查表			
企業概要	企業名稱		株式会社トレック						
			(英文) Trek Co., Ltd.						
	地址		宮城県仙台市青葉区二日町 14-15						
			(英文) 14-15 Futakamachi, Aoba-ku, Sendai, Miyagi Japan						
	負責人姓名	柴崎健一	電話	022-711-7777					
	FAX	022-711-7778	E-mail	e-biz@trek.co.jp					
	URL	https://trek.co.jp/							
	事業內容	軟體開發							
	資本額	10,000,000 日圓	成立時間	1994 年 8 月	員工	25 人			
海外交易實績	無								
1. 企業業務內容 (公司技術與商品之特色與優勢)									
<p>【營業據點】東北、首都圈 【製造據點】仙台市 【公司產品特色】 用途： 支援日間照顧服務的接送計畫制定。 利用領域： 日間照顧服務業者、醫院等每日執行接送服務的設施。 特徵： 透過預先註冊設施資訊、車輛資訊 (座椅配置)、使用者資訊 (姓名、地址、需求、星期幾使用等)，系統將自動規劃： ①接送對象、②接送順序、③行經路線，並於地圖上視覺化呈現。使用者也能對規劃完成的方案進行編輯。 需求是指可選擇：輪椅上下車、攜帶助行器、希望接送時間、希望車輛、希望同車/拒絕同車等。(支援台灣繁體中文)</p>									
2. 期望洽商內容									
<input checked="" type="checkbox"/> 產品或技術的 (<input checked="" type="checkbox"/> 銷售 <input type="checkbox"/> 採購) <input type="checkbox"/> 生產的 (<input type="checkbox"/> 接單 <input type="checkbox"/> 外包) <input type="checkbox"/> 技術合作 <input type="checkbox"/> 維修保養的 (<input type="checkbox"/> 代理承包 <input type="checkbox"/> 在台灣的外包) <input checked="" type="checkbox"/> 代理商的 (<input checked="" type="checkbox"/> 尋找 <input type="checkbox"/> 承攬) <input type="checkbox"/> 與台灣企業合作開拓中國等海外市場 <input type="checkbox"/> 其他 ()									
【具體內容】 我們正在尋找在台灣的銷售代理商。									
3. 期望洽商對象									
擁有醫療與福祉設施的銷售通路，且能代理銷售本公司產品的企業。									
聯絡窗口	姓名	柴崎健一			部門/職稱				
	電話	022-711-7777			FAX	022-711-7778			
	手機				使用語種	<input checked="" type="checkbox"/> 日文 <input type="checkbox"/> 英文 <input type="checkbox"/> 中文 <input type="checkbox"/> 其他			
	E-mail	e-biz@trek.co.jp							



企業 No.		10		台灣商談會參加企業調查表			
企業概要	企業名稱	株式会社コノミティ					
		(英文) Conomity Co.,Ltd					
	地址	東京都港区新橋 6 丁目 9 番 4 号 新橋六丁目ビル 6F					
		(英文) Shinbashi Rokuchome Bldg 6F,6-9-4 Shinbashi,Minatoku,Tokyo,Japan					
	負責人姓名	小林 宏暢	電話	03-3438-3585			
	FAX	03-3438-3586	E-mail	medical@conomity.co.jp			
	URL	https://www.conomity.co.jp/					
	事業內容	訪日醫療旅遊 等					
	資本額	4,500 萬日圓	成立時間	2002 年 9 月	員工	22 人	
海外交易實績	在醫療旅遊事業方面，擁有與越南、中國、台灣、蒙古等地交易的實績。						
1. 企業業務內容 (公司技術與商品之特色與優勢)							
<p>【實績】我們在再生醫療及癌症治療等高度醫療案件中，已成功承接多宗來自台灣的「訪日醫療旅遊」案件。為了解決在這些實務過程中所面臨的「龐大資訊管理」等現場課題，本公司開發了「MTP (Medical Tourism Platform)」。在產品正式銷售前，我們已將第一線的回饋反映至功能中，從而提升了系統的實效性與可靠性。目前，我們正透過公司內部的實際運用來推進工作流程的優化，已做好充分準備，能以即戰力平台的型態提供給台灣各家代理商使用。</p> <p>【營業據點】東京、大阪、越南河內、中國海南島 (籌備中)</p> <p>【製造據點】日本</p> <p>【公司產品特色】這是一個雲端平台，可將醫療旅遊的全套行程數位化，並針對相關人員之間的所有資訊進行一條龍式管理。</p>							
							
2. 期望洽商內容							
<p><input checked="" type="checkbox"/> 產品或技術的 (<input checked="" type="checkbox"/> 銷售 <input type="checkbox"/> 採購) <input type="checkbox"/> 生產的 (<input type="checkbox"/> 接單 <input type="checkbox"/> 外包) <input type="checkbox"/> 技術合作</p> <p><input type="checkbox"/> 維修保養的 (<input type="checkbox"/> 代理承包 <input type="checkbox"/> 在台灣的外包) <input checked="" type="checkbox"/> 代理商的 (<input checked="" type="checkbox"/> 尋找 <input type="checkbox"/> 承攬)</p> <p><input type="checkbox"/> 與台灣企業合作開拓中國等海外市場 <input type="checkbox"/> 其他 ()</p>							
<p>【具體內容】</p> <p>針對台灣的代理商及旅行社，提議導入醫療旅遊專用雲端平台「MTP」，以實現「業務數位化與收益最大化」。具體而言，商談將圍繞在展示營運改善的優勢、台日實務作業的演示，以及提供日本端的承接體系 (系統提供以外的支援) 等核心內容。</p>							
3. 期望洽商對象							
<ul style="list-style-type: none"> 台灣的旅行社、醫療協調員 (代理商) 醫療、健康照護領域的 IT 平台業者 希望將本國患者送往日本就醫的醫療機構或團體 							
聯絡窗口	姓名	谷川 真理子	部門/職稱	海外事業部			
	電話	06-6399-3670	FAX	06-6394-2220			
	手機	070-2272-1968	使用語種	<input checked="" type="checkbox"/> 日文 <input type="checkbox"/> 英文 <input type="checkbox"/> 中文 <input type="checkbox"/> 其他			
	E-mail	medical@conomity.co.jp					